



# Cedr

## Grupa zakupowa w służbie instytucji kościelnych

Wspólnie kupuje się korzystniej !!!



Na wysokiej górze izraelskiej ją zasadzę.  
I wypuści pędy i wyda owoce, i stanie cedrem potężnym;  
i będzie pod nim mieszkać wszelkie ptactwo i w cieniu jego gałęzi  
zamieszka wszystko, co ma skrzydła. *Ezechiel 17:23*

### **DLACZEGO WARTO** współpracować z Cedrem

- 1 TANIEJ : Od 20 do 50%.**  
Dzięki dużej liczbie członków możemy zaproponować  
wyjątkowo atrakcyjne ceny.
- 2 SZYBCIEJ : Oszczędność czasu.**  
Powierając nam negocjacje cen z dostawcami,  
możecie całkowicie skoncentrować się na waszej misji.
- 3 ŁATWIEJ : Indywidualne podejście.**  
Gwarantujemy profesjonalne i indywidualne podejście,  
pośredniczymy w kontaktach z dostawcami.

**5 000 instytucji kościelnych współpracuje z  
nami we Francji:**

- 100 % diecezji i parafii
- 90 % kongregacji
- 60 % szkół katolickich

**Już nam zaufali - niektórzy członkowie Cedru:**



### Mówią o nas



**Ksiądz Bogusław Brzyś**  
Rektor Polskiej Misji Katolickiej  
we Francji

*„Trudno porównać jest wszystkie oferty  
proponowane przez dostawców. Cedr  
pomógł mi sformułować warunki przetargu i  
przeanalizować odpowiedzi. Dzięki temu, udało  
się nam zakupić niezbędne wyposażenie i nie  
przekroczyć ustalonego wcześniej budżetu.”*



**Siostra Maria Dorota  
Kołodziejczyk**  
Ekonom generalny  
Służebnice Serca Jezusowego

*„Stając się członkiem Cedru, korzyści  
finansowe są ewidentne, a ceny bardzo kon-  
kurencyjne. Dodatkowo, możemy liczyć na  
indywidualne podejście przedstawiciela regio-  
nalnego i kierownika działu zakupów. Pragnę  
także zaznaczyć, że mamy bardzo dobre relacje  
z naszymi dostawcami, którzy przywożą nam  
zakupy na miejsce, co jest szczególnie dla nas  
ważne.”*



**Ksiądz Marcin Grzelak**  
Dyrektor Administracyjny  
Wyższe Seminarium Duchowne  
w Łodzi

*„Od kiedy przystąpiłem do Cedru, nie zadaję  
już sobie żadnych pytań. Ta współpraca to  
prawdziwy komfort. Aktualnie wydaję o 30% mniej  
na zakup kopiarek. Cenię sobie, że Cedr zajmuje się  
wyszukiwaniem najlepszych ofert, robi to, co mnie  
zajmuje najwięcej czasu. Indywidualne podejście  
przedstawiciela regionalnego jest profesjonalne.  
Mam nadzieję, że nie przesadzam zwracając się do  
niego dość często.”*

# Negocjujemy dla Was i z Wami

## Eksperci do Waszej dyspozycji

**Czy porównywalicie już oferty na zakup** telefonów, kserokopiarek, warunki umowy o serwis, itp ...? Aby dokonać udanego zakupu, trzeba najpierw wiedzieć jak i co porównywać. To prawdziwa sztuka - sztuka, która stała się częścią naszej pracy.

**Nasi kierownicy działu zakupów są ekspertami:** wiedzą jakie pytania zadać zwracając się do dostawców i jak porównać ich oferty.

Skuteczne przeprowadzenie przetargu nie może być improwizowane: jest ono kluczem do uniknięcia przykrych niespodzianek.

Przez 20 lat wiele się nauczyliśmy.



**Komisja negocjacyjna**  
Spotykamy się z dostawcami, analizujemy ich oferty i negocjujemy ceny dla każdego działu.



**Poranek we siedzibie.**  
Laura i Gaele rozmawiają z członkami.

## Jak działamy?...

**Co dwa lata, wszyscy dostawcy przystępują do przetargu** zorganizowanego przez Cedr.

Nasi eksperci potrzebują średnio 6 miesięcy, aby otworzyć nowy dział: analizują oferty, ogłaszają przetargi i spotykają się z dostawcami.

## Członkowie Cedru decydują

**W Cedrze, członkowie obecni są na wszystkich etapach wyboru dostawców.**

Otwarcie nowego działu odbywa się na ich wniosek, wspólnie przygotowujemy specyfikację wymagań i negocjujemy z dostawcami.

Podczas spotkań regionalnych, to członkowie decydują o wpisaniu nowego dostawcy na listę referencyjną.



**Komisja zatwierdzająca**  
Po konsultacjach, członkowie głosują aby wybrać dostawców, którzy wpisani zostaną na listę referencyjną.

## Wolny wybór i niezależność

**Wybierzcie Waszych dostawców, Wasze produkty... i zamawiajcie bezpośrednio.**

- > Cedr proponuje Wam zarejestrować się tylko w tych działach, które Was interesują.
- > W każdym dziale, macie wybór przynajmniej między dwoma dostawcami, w celu uniknięcia monopolu i zachowania ducha zdrowej konkurencji.
- > Cedr proponuje listę referencyjną dostawców, a nie artykułów. Nie jesteście więc ograniczeni: możecie wybierać produkty z całej gamy proponowanej przez danego dostawcę.
- > Od momentu przystąpienia do Cedru, możecie zamawiać bezpośrednio u wybranych przez Was z listy referencyjnej dostawców i korzystać z cen i warunków wynegocjowanych przez Cedr.

## Sprawdźcie ile zaoszczędzicie

Poproście przedstawiciela regionalnego, aby przygotował darmową analizę porównawczą. Dowiecie się od razu, jakie oszczędności możecie osiągnąć stając się członkiem Cedru.

**Sylvain Lebeau**

Prezes

**783 290 237**

kontakt@grupacedr.pl

