

<b>Partenaire</b>	SunGy SPA El Djazaïr
<b>Adresse</b>	Haut d'hydra Ben Aknoun
<b>Ville</b>	Alger
<b>Référence</b>	19D1571331615
<b>Titre</b>	Commercial Senior
<b>Description du poste</b>	<p>Dans le cadre de la stratégie commerciale de l'entreprise, il assure la réalisation des objectifs fixés en chiffre d'affaire et parts de marché.</p> <p>Le Commercial assure la vente des produits ou prestations de sa société. Il est responsable du développement et de la gestion d'un portefeuille de client sur un secteur géographique ou sur un marché donné. Il doit établir un climat de confiance avec ses clients et raisonner en termes de services, pour détecter et anticiper leurs besoins.</p> <p>Appliquer de la politique commercial</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>* Analyser les composantes du marché ;</li> <li>* Suivre les orientations commerciales ;</li> <li>* Prospecter commerciale à mener ;</li> <li>* Veiller à l'atteinte des objectifs commerciaux</li> </ul> <p>2. Prospecter et suivre le portefeuille client</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>* Prospecter de nouveaux clients ;</li> <li>* Suivre le pipe commercial ;</li> <li>* Développer le portefeuille client ;</li> <li>* Rencontrer régulièrement le client dont il a la responsabilité ;</li> <li>* Détecter les besoins des prospects et assurer l'adéquation de l'offre de la société.</li> </ul> <p>3. Développer le réseau commercial de l'entreprise :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>* Recruter et suivre les agents commerciaux</li> <li>* Veiller à l'atteinte des objectifs des agents commerciaux</li> <li>* Gestion et évaluation des</li> </ul>
<b>Type de contrat</b>	Emploi
<b>Société</b>	SunGy SpA
<b>Description de la société</b>	<p>SunGy est une start-up qui se spécialise dans l'énergie photovoltaïque. Son activité principale est la gestion de projets concernant la mise en place et le développement de systèmes photovoltaïques. De ce fait, l'entreprise se positionne sur la partie aval de la chaîne de valeur et apporte des solutions innovantes dans la conception, le financement, la construction et l'exploitation de centrales photovoltaïques. L'objectif principal de SunGy est de participer activement à la transition énergétique et environnementale. Son ambition est de rendre l'énergie de source solaire compétitive et accessible.</p> <p>Notre capacité à gérer des projets complets permet d'offrir à nos collaborateurs une large gamme de métiers et de développer leurs compétences en lancement de produits innovants, de leur conception à leur distribution.</p> <p>Notre stratégie de croissance est portée par un projet d'entreprise associant valorisation des compétences individuelles et exigence permanente de qualité, gage d'un développement maîtrisé.</p> <p>Rejoindre SunGy, c'est construire votre avenir dans une culture d'innovation, d'échanges et de valorisation des savoir-faire.</p>
<b>Pays</b>	Algérie
<b>Profil recherché</b>	<p>Savoir :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Expérience dans l'activité commerciale ;</li> <li>• Formation commerciale ;</li> </ul> <p>Formation complémentaire en management ;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Connaissances techniques dans le domaine des énergies renouvelables est un plus;</li> </ul> <p>2. Savoir Faire :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Collecte d'informations, les répertorier et les analyser ;</li> <li>• Maîtrise de l'outil informatique ;</li> </ul> <p>3. Savoir être :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Organiser et rigoureux ;</li> </ul>

- Aisance relationnelle ;
- Meneur et ténacité ;
- Capacité de convaincre ;
- Capacité d'analyse ;
- Pragmatique ;
- Sens du « service client » dans vision globale de l'entreprise.