

Détail de l'offre : Chargé d'affaires Aéroport H/F (CDI)

Recruteur	TALENT PEOPLE
Code postal	95000
Ville	L'Isle-Adam
Référence	156480886707990136
Titre de l'offre	Chargé d'affaires Aéroport H/F (CDI)
Description du poste	<p>Au sein d'une agence hébergée chez BUSYBEE, le Groupe Actual recherche activement un chargé d'affaires aéroportuaire (h/f) dynamique pour rejoindre notre équipe. Notre équipe est spécialisée dans le recrutement et l'intérim de profils travaillant dans le secteur du aéroportuaire.</p> <p>Poste mobile dans divers aéroports de France.</p> <p>Prospection : des entreprises dans les aéroports pour identifier leur besoins. potentiels en identifiant leurs besoins spécifiques.</p> <p>Gestion des relations client : Établir et maintenir des relations durables avec les clients existants en leur proposant des solutions adaptées à leurs attentes.</p> <p>Propositions commerciales : Préparer et présenter des offres personnalisées en fonction du profil à recruter.</p> <p>Collaboration interne : Travailler en équipe pour assurer la satisfaction des clients grâce à un service optimal.</p> <p>Suivi des performances : Réaliser des analyses pour atteindre les objectifs commerciaux fixés</p> <p>Recrutement : vous êtes chargé du recrutement des salariés intérimaires. Gestion d'une partie administrative des salariés à transmettre à l'agence de Toulouse. Pour postuler cliquer ici.</p>
Type de contrat	
Télétravail	Non spécifié
Fonction	Commercial / Ventes
Localisation	Colombier-Saugnieu
Description du profil	<p>Une expérience significative sur un poste commercial ou à responsabilité dans l'aéroportuaire est nécessaire pour ce rôle.</p> <p>La connaissance du secteur aéroportuaire est obligatoire.</p> <p>Le candidat idéal sera capable de gérer divers aspects commerciaux et techniques, tout en maintenant d'excellentes relations avec les clients.</p> <p>La capacité à travailler sous pression et à respecter les délais fixés est cruciale pour ce poste.</p> <p>Pourquoi nous rejoindre ?</p> <p>Un environnement stimulant et évolutif.</p> <p>Un package attractif avec une rémunération fixe, un variable déplafonné et des perspectives d'évolution.</p> <p>Un CRM et des outils de sourcing performants pour réussir dans votre mission</p> <p>Une formation initiale et continue sur le monde du recrutement</p> <p>De nombreux avantages (tickets restaurant, mutuelle, RTT, prime)</p> <p>Si vous êtes motivé(e) par le challenge et que vous souhaitez contribuer à la croissance continue d'une entreprise ambitieuse, postulez dès maintenant pour ce poste enrichissant chez Actual!</p>
Fonction	Commercial / Ventes
Secteur	Intérim