

|                             |  |
|-----------------------------|--|
| <b>Partners</b>             | GROUPÉ MAUFFREY  |
| <b>Address</b>              | ZI du Bois Joli  |
| <b>Postal Code</b>          | 88200  |
| <b>City</b>                 | Saint-Nabord   |
| <b>Référence</b>            | P.PERFChAff(IDF)   |
| <b>Titre</b>                | Futur manager commercial   Graduate Program H/F  |
| <b>Description du poste</b> | Pour accompagner son développement, le Groupe MAUFFREY donne la chance aux jeunes talents et recrute ses futurs managers commerciaux dans le cadre de son GRADUATE PROGRAM COMMERCE d'une durée de 6 mois. |

Dès Septembre 2024, intégrez ce cursus accélérateur de carrière dans le cadre d'un poste en CDI pendant lequel vous serez formés au métier de Chargé d'Affaires dans nos établissements en Île-de-France (Départements 45/60/77/94/95) et au sein de notre Campus MAUFFREY ACADEMY, pour à l'issue du parcours devenir l'un de nos managers avec une affectation définitive au sein de cette même région.

Nous rejoindre, c'est l'opportunité de vous épanouir dans un environnement stimulant et de grandir avec nous.

Quelles seront vos missions ?

Vous faites partie intégrante de l'équipe commerciale des filiales dans lesquelles vous intervenez.

Dès votre intégration et tout au long de votre formation, vous découvrirez sur le terrain les réalités de votre métier et participez aux missions de Chargé d'Affaires.

A l'issue de votre Graduate Program, vous décrochez un poste sur l'une des filiales de votre périmètre, avec pour missions la gestion de votre portefeuille clients et le développement de nouvelles opportunités commerciales.

Devenir Futur manager commercial | Graduate Program au sein du Groupe Mauffrey c'est :

- Bénéficier d'un accompagnement sur 6 mois, qui combine expériences terrain, formations, pratiques et théoriques en lien avec votre région de rattachement et notre campus MAUFFREY ACADEMY avec des bilans réguliers permettant d'évaluer vos compétences,
- Avoir des missions variées et évolutives qui développent votre sens des responsabilités et vous proposent de vivre une vraie expérience commerciale dans le transport,
- Obtenir un poste de manager commercial 6 mois après avoir intégré notre Groupe et d'autres possibilités d'évolutions à terme,
- Bénéficier d'un salaire évolutif entre le début et la fin du programme.

|                         |   |
|-------------------------|---|
| <b>Type de contrat</b>  | Emploi  |
| <b>Métier</b>           | Trade / Sales   |
| <b>Localisation</b>     | Île-de-France (45/60/77/94/95)  |
| <b>Pays</b>             | France  |
| <b>Profil recherché</b> | - Vous êtes jeune diplômé BAC +3/5, mobile sur la région Île-de-France,<br>- Vous disposez d'une première expérience de moins de 3 ans,<br>- Vous souhaitez travailler en équipe au sein d'un environnement dynamique et toujours en action, à un poste où votre sens relationnel, votre rigueur et votre autonomie seront des atouts de réussite,<br>- Vous souhaitez rejoindre un groupe ambitieux qui vous offrira challenges et perspectives de développement ? |

Alors ce parcours est fait pour vous !

**Expérience** Débutant (-3 ans)

Secteur Transports

**Disponibilité** 3 mois et plus