

Partenaire	DRAGONFLY GROUP HR CONSULTING
Référence	DGF/SH/FranceAlumni/CC
Titre	Conseiller commercial / Conseiller Clientèle
Description du poste	Promouvoir des opportunités d'investissement en France auprès d'une clientèle chinoise. C'est un poste très complet qui comprend de la réflexion, beaucoup de relationnel, notamment en participant à des événements/rencontres, du conseil, et de la vente. Partagez votre amour de la France dans une entreprise conviviale en croissance ! Pour plus d'information: philippe_comolettirman@dragonflygroup.com
Type de contrat	Emploi
Métier	Commercial / Ventes Conseil / Stratégie
Société	DRAGONFLY GROUP HR CONSULTING pour un de ses Clients (Cabinet de conseil aux particuliers)
Description de la société	Notre Client est une société de conseil en investissement pour les particuliers, leader sur son créneau pour les expatriés en Asie. La société fournit des conseils indépendants sur les investissements les plus appropriés et accompagne ses clients tout au long du processus d'acquisition de biens immobiliers. Pour accompagner le développement de son activité, notre Client recherche un(e) Chinois(e) ayant vécu en France et doté(e) d'une expérience de la vente ou du conseil, de préférence à des particuliers (B2C).
Localisation	Shanghai, Jing'An District
Pays	Chine
Profil recherché	<ul style="list-style-type: none"> • Expérience de la vente-conseil aux particuliers (B2C) pour des produits ou services "premium" (par ex. dans l'immobilier, la finance, l'éducation, les produits ou services de luxe, l'assurance, etc.) • Au moins 2-3 à 5 ans d'expérience professionnelle
Expérience	Débutant (-3 ans)
Secteur	Immobilier Luxe et Tourisme Services Personnels