

<b>Partenaire</b>	Business France (Japon)
<b>Adresse</b>	Ambassade de France, 4-11-44, Minami-Azabu, Minato-ku
<b>Code postal</b>	1068514
<b>Ville</b>	Tokyo
<b>Référence</b>	BF2020-01
<b>Titre</b>	Chargé de développement sectoriel au sein du Pôle Art de Vivre Santé
<b>Description du poste</b>	Recherche d'employé(e) bilingue français - japonais Contrat à durée déterminée à partir du 27 avril 2020 pour remplacement d'un congé maternité Poste à pourvoir à partir du 27 avril 2020 pour 1 an

#### PRESENTATION DU POSTE

Sous la direction du chef de pôle Art de Vivre Santé, et sous l'autorité du Directeur et Directeur Adjoint Business France au Japon, le(a) candidat(e) sera chargé(e) d'assurer le suivi de secteurs dans l'habitat/décoration et le sport/loisir. Il/Elle prospecte les entreprises françaises du secteur, évalue leur potentiel sur le marché japonais, les conseille dans leur approche, et les accompagne dans leurs projets sur ce marché, par tous moyens d'information, de communication et de promotion (missions, salon et séminaire, etc.).

#### PRINCIPALES ACTIVITES

- Organiser des missions de prospection pour les entreprises françaises,
- Rechercher, collecter, analyser les informations sur les marchés, réaliser des prestations d'information personnalisées, coordonner les différents intervenants de prestations multisites,
- Proposer, concevoir et organiser des événements de promotion de l'offre française :
  - Identifier et cibler les marchés porteurs et proposer des projets,
  - Prospecter les entreprises et leurs organisations professionnelles,
  - Organiser et commercialiser les événements
- Développer la connaissance de l'offre française du secteur
- Construire et gérer des réseaux d'entreprises françaises et japonaises

<b>Type de contrat</b>	Emploi
<b>Société</b>	BUSINESS FRANCE Japon
<b>Localisation</b>	Tokyo
<b>Pays</b>	Japon
<b>Profil recherché</b>	COMPETENCES TECHNIQUES

- Langue maternelle : japonais, parfaite maîtrise du français oral et écrit, maîtrise de l'anglais,
- Organisation d'événements
- Techniques commerciales, promotion et vente
- Etude, analyse de marché
- Conduite et suivi de la relation client / partenaire commercial
- Bureautique, outils collaboratifs, Web & multimédia

#### ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL ET QUALITES PROFESSIONNELLES

- Capacité multitâches, capacité d'organisation et de réalisation des charges de travail avec rigueur
- Techniques commerciales, promotion et vente
- Capacité d'analyse et de synthèse,
- Capacité à conseiller les entreprises françaises dans leur approche du marché japonais,
- Conduite et suivi de la relation client / partenaire commercial
- Personne proactive qui possède la capacité de prendre des initiatives et de travailler de manière autonome
- Force de proposition pour promouvoir les offres françaises,
- Esprit d'équipe,
- Respect des procédures,
- Gestion autonome des relations internes ou externes nécessaires à l'activité (partenaires, prestataires, clients),

#### FORMATION EXPERIENCE

Université ou Ecole de commerce, équivalent bac + 4/5 ou expérience équivalente.

#### DEPOT DE CANDIDATURE

Si vous êtes intéressé(e) par ce poste, nous vous invitons à transmettre une lettre de motivation accompagnée de votre curriculum vitae au pôle Administratif et Ressources Humaines de Business France au plus tard le 2 mars 2020 à l'attention de Naomi KAWAHIRA par messagerie ([tokyo@businessfrance.fr](mailto:tokyo@businessfrance.fr)) ou par courrier.

Ambassade de France, Business France Japon,  
4-11-44, Minami-Azabu, Minato-ku, Tokyo 106-8514

**Disponibilité** 2 mois