

Détail de l'offre : Global Account Manager H/F

Partenaire	Cappgemini
Adresse	106 Nguyen Van Troi Street, Phu Nhuan District, 70000 Ho Chi Minh City, Vietnam.
Code postal	70000
Ville	HO CHI MINH VILLE Phu Nhuan
Référence	217117130
Titre	Global Account Manager H/F
Description du poste	<p>Description du poste :Description de l'entrepriseVous êtes passionné(e) par la technologie et êtes convaincu(e) que la transformation de notre société s'opère grâce au numérique ? Vous souhaitez rejoindre une équipe dynamique et soudée, qui place le service aux citoyens au cœur de ses enjeux ? Alors rejoignez Cappgemini!Les Market Units pilotent le développement commercial sur sept grands segments : Consumer Products Retail & Distribution, Manufacturing Automotive Life Sciences, Energy Utilities & Chemicals, Telecoms & Medias, Airbus, Secteur Public, Services.Elles sont responsables de la stratégie commerciale, du « Go-to-market » et de la bonne articulation avec les autres entités du Groupe. Elles définissent pour leur secteur les priorités en termes de développement d'offres sectorielles, pilotent les investissements associés et coûts d'avant-vente, et assurent le suivi de la satisfaction client sur le delivery. Description de la missionEn tant que Responsable de compte, vous aurez pour missions principales :Définir et piloter la stratégie commerciale par compte ou par secteurParticiper à l'élaboration des plans marketingSuperviser les équipes d'avant-venteValider les propositions commercialesValider les choix des partenairesOrganiser les échanges avec les skills sur les besoins du marché pour orienter le développement de leurs offres et leurs compétencesSuperviser la qualité du delivery dans les projets en coursEtablir et mettre en œuvre des plans d'actionsProfil recherché :De formation minimum Bac+5, vous possédez impérativement une expérience commerciale d'au moins 10 ans en ESN.Vous avez, idéalement, négocié plusieurs contrats de partenariats et disposez d'une forte expérience dans la gestion et développement d'offres commerciales.Leadership, ouverture d'esprit, qualités relationnelles, audace, proactivité, rigueur et autonomie sont des qualités essentielles pour le poste.Une bonne maîtrise de l'anglais est requisePour postuler cliquer ici.</p>
Type de contrat	Emploi
Métier	Commercial / Ventes
Localisation	Île-de-France
Pays	France
Expérience	Expérimenté (3-10 ans)
Secteur	SSII - Informatique - Éditeurs de logiciels