

Partenaire	OREV Consulting
Adresse	24 rue des prés verdy
Code postal	92310
Ville	SEVRES
Référence	CMDC
Titre	CHARGE DE MISSION AUPRES DE LA DIRECTION COMMERCIALE H/F
Description du poste	Votre appétence commerciale est importante pour entrer dans ce groupe. Afin de vous intégrer au mieux, de comprendre et d'appréhender l'activité de l'entreprise, vos premières missions de longues durées auront pour but de structurer le modèle du groupe et de contribuer au développement de l'offre de services proposée aux clients.

Sous la Direction Commerciale Groupe, voici le détail des premières missions qui vous seront confiées :

□□Au sein de l'Administration Des Ventes (ADV), après avoir accompagné les équipes et observé les modèles de travail existants, vous serez responsable de la structuration des process et de créer un modèle commun à l'ensemble des agences de la société avec notamment de la mécanique de gestion des commandes auprès des fournisseurs.

□□Au sein de la cellule pricing, après avoir observé et compris l'organisation de l'activité, vous contribuerez à l'analyse des prix des matériels chez les fournisseurs et à la mise à disposition des outils de chiffrage auprès des équipes commerciales.

Le poste est évolutif. Vous entrez dans un groupe pour envisager une carrière à long terme, pour vous investir dans l'univers des grandes PME.

Type de contrat	Emploi
Métier	Commercial / Ventes Direction (générale, business unit) / Stratégie
Description de la société	Notre client est un groupe familial, spécialisé dans le secteur des services aux industries. Suite à de nouveaux investissements et acquisitions de sociétés, le groupe s'ouvre à de nouveaux marchés. Afin d'accompagner ces changements et de continuer à faire croître le CA, les dirigeants recherchent un nouveau chargé de mission.
Localisation	METZ
Pays	France
Profil recherché	Formation : H/F de formation supérieure BAC+5 : type école de commerce, école de management, université économie et gestion ou d'une école d'ingénieur avec un tempérament commercial prononcé Expérience : Vous avez acquis 2 à 6 ans d'expérience en entreprise ou en cabinet de conseil. Vous êtes en réussite de vos missions. Vous avez une appétence pour le développement commercial. Avoir fait partie d'une junior entreprise ou équivalent serait un plus
Expérience	Qualités souhaitées pour le poste : Fort potentiel, très dynamique, force de proposition, esprit de synthèse, bon sens pratique, humilité, sens du service, gout de l'aventure, passionné et autonome.
Secteur	Débutant (-3 ans) Services Divers aux entreprises
Langues	Français