Détail de l'offre : Responsable de Business Unit - ESN 70 à 90 K€ h/f

Partenaire	Selescope
Ville	LYON
Référence	214723381
Titre	Responsable de Business Unit - ESN 70 à 90 K€ h/f
Description du poste	Avec près de 10 000 collaborateurs, notre Groupe (+20% croissance/an) est un des plus dynamique dans l'univers du conseil et des entreprises de services numériques. Nous sommes devenus un acteur de référence et apportons à nos clients français et internationaux, des solutions à forte valeur ajoutée dans le cadre de leurs projets informatiques.Nos clients sont de grandes entreprises nationales et internationales : Télécommunication, Energie, Banque - Assurance, Retail, Industrie, Transport ...Nous accompagnons nos clients dans la mise en œuvre et la réussite de leur stratégie, grâce à une culture des grands projets, des valeurs humaines fortes, une stratégie d'expertise marché.Dans le cadre de notre forte croissance sur la Région Rhône Alpes, nous recherchons : Responsable de Business Unit - ESN 70 à 90 K€ h/fDéveloppement commercial - Conseil en technologies - ESN (Lyon 69)Missions : En lien direct avec le Directeur Région Rhône Alpes, vous prenez la responsabilité d'une Business unit de 80 collaborateurs. Véritable patron, vous pilotez votre P&L et managez l'ensemble des équipes commerciales, techniques avec un fort objectif de développement. Notre modèle d'entreprise, vous permet de travailler en toute autonomie tout en vous appuyant sur notre structure à l'échelle nationale et sur nos savoir-faire locaux. (Applicatif Web, Infra, Agilité, AMOA). Votre rôle couvre plusieurs dimensions : - Forte action commerciale aux cotés des équipes d'ingénieurs d'affaires (Business Managers)- Management des équipes pluridisciplinaires 80 pers (Directions de projets, consultants, RH...)- Recrutement, gestion RH et suivi des collaborateurs- Gestion financière, pilotage et reportingA ce poste central dans notre stratégie de développement, vous menez une action de transformation de notre modèle vers davantage de projets à engagements. Vous maintenez les valeurs humaines et de sérieux qui font la force de notre groupe. Ce rôle est passionnant ! Vous permettez à l'entreprise de vivre un tournant unique pour son avenir.Profil : De formation supérieure BAC+5 types Ingénieur ou Ecole de commerce, vous justifiez d'une expérience d'environ 3 ans dans le management d'équipe et la vente de prestations de services informatiques ou d'ingénierie.Aujourd'hui Business Unit Manager, Responsable de Division, Responsable d'Agence, Responsable Commercial au sein d'une société de services technologiques et d'information type ESN/SSII ou dans l'Ingénierie, vous souhaitez poursuivre votre parcours dans un contexte de forte autonomie et accélérer votre carrière.Vous recherchez un poste à fort challenge au sein d'une belle société en développement. L'idée de rejoindre une équipe soudée vous motive. Au-delà de votre expérience, votre personnalité fera la différence : leadership, tempérament commercial, esprit d'entreprise, engagement, valeurs humaines, bienveillance, humilité, exigence, esprit collectif.Nous vous proposons : Un rôle vous permettant d'avoir une forte autonomie et un champ de responsabilité élargi,Une véritable aventure humaine, une entreprise qui laisse place à la créativité, la convivialité et à la diversité des personnalitésUn rôle global, à la fois opérationnel et stratégique,Une excellente ambiance de travail, associée à une forte culture d'entreprise,Poste basé à Lyon (69)Rémunération Fixe + Variable déplafonné + voiture de Fonction + TR + Mutuelle + ParticipationPour postuler cliquer ici.
Type de contrat	Emploi
Rémunération	70-80/100-110 KEuros/an
Métier	Commercial / Ventes
Société	Cabinet Selescope
Localisation	Lyon
Pays	France
Expérience	Expérimenté (3-10 ans)
Secteur	Télécoms