

Partenaire	UPTOO
Code postal	54000
Ville	ALSACE LORRAINE
Référence	156424763809996994
Titre	Technico-commercial - Génie climatique H/F (CDI)
Description du poste	<p>Vous serez amené à prendre les commandes d'un secteur géographique sur 4 départements de l'Ile de France (75, 94, 28 et 78), avec la reprise du portefeuille client existant et pour objectif de le développer. Vos missions principales seront les suivantes :</p> <ul style="list-style-type: none">* Prospector de nouveaux clients et de nouvelles affaires. Exercer un travail en amont chez les installateurs pour détecter les chantiers* Amener les commandes de l'installateur chez nos partenaires grossistes* Réaliser de la prescription auprès des architectes et bureau d'études* Auprès des distributeurs / grossistes : fidéliser les clients existants, former et accompagner leur personnel dans la vente de nos produits* Détecter les opportunités auprès des cmistes* Répondre aux appels d'offre* Suivre les projets et les chantiers Pour postuler cliquer ici.
Type de contrat	Emploi
Rémunération	40-50/50-60 KEuros/an
Métier	Commercial / Ventes
Localisation	Versailles
Profil recherché	<p>Vous avez avant tout une appétence pour la technique ! Vous avez idéalement une expérience d'à minima 5 ans en génie climatique ou équivalent pour pouvoir dialoguer avec nos clients professionnels et répondre à leurs attentes.</p> <p>Vous êtes capables de travailler en mode projet et d'adresser une multitude d'interlocuteurs variés. Pour le reste, c'est votre fibre relationnelle et votre motivation qui feront la différence !</p> <p>L'anglais est un plus car nous sommes un groupe international.</p>
Métier	Commercial / Ventes
Secteur	Construction