

Partenaire	SunGy SPA El Djazaïr
Adresse	Haut d'hydra Ben Aknoun
Ville	Alger
Référence	19D1571331766
Titre	Ingénieur Technico-Commercial
Description du poste	<p>Mission principale :</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Traiter les offres clients et pré- étude 2. Etre l'interface technique client 3. Proposer les solutions techniques optimales et les mieux adaptées aux besoins des clients <p>1. Etablir les offres technico-commerciale dans le cadre de la prospection :</p> <ul style="list-style-type: none"> * Analyser les besoins techniques du client ; * Concevoir des solutions techniques adaptées ; * Valider de l'offre commerciale en collaboration la Direction Commerciale. <p>2. Traiter des cahiers des charges dans le cadre d'un appel d'offre:</p> <ul style="list-style-type: none"> * Traiter le cahier des charges et le traduit en spécifications et quantitatifs ; * Evaluer des solutions techniques en terme de faisabilité, planning et coûts (positionnement) ; * Elaborer de proposition technique ; * Négocier techniques avec le client ; * Elaborer de l'offre technico-commerciale ; * Elaborer du dossier de soumission avec l'assistance de l'assistante commerciale ; * Participer au lancement du projet en collaboration avec l'équipe administrative. <p>Etablir les Pré-études clients</p> <ul style="list-style-type: none"> * Analyser les besoins techniques du client ; * Proposer des solutions techniques adaptées ; * Analyser des solutions techniques
Type de contrat	Emploi
Société	SunGy SpA
Description de la société	<p>SunGy est une start-up qui se spécialise dans l'énergie photovoltaïque. Son activité principale est la gestion de projets concernant la mise en place et le développement de systèmes photovoltaïques. De ce fait, l'entreprise se positionne sur la partie avale de la chaîne de valeur et apporte des solutions innovantes dans la conception, le financement, la construction et l'exploitation de centrales photovoltaïques. L'objectif principal de SunGy est de participer activement à la transition énergétique et environnementale. Son ambition est de rendre l'énergie de source solaire compétitive et accessible.</p> <p>Notre capacité à gérer des projets complets permet d'offrir à nos collaborateurs une large gamme de métiers et de développer leurs compétences en lancement de produits innovants, de leur conception à leur distribution.</p> <p>Notre stratégie de croissance est portée par un projet d'entreprise associant valorisation des compétences individuelles et exigence permanente de qualité, gage d'un développement maîtrisé.</p> <p>Rejoindre SunGy, c'est construire votre avenir dans une culture d'innovation, d'échanges et de valorisation des savoir-faire.</p>
Pays	Algérie
Profil recherché	<ol style="list-style-type: none"> 1. Savoir : <ul style="list-style-type: none"> • Diplôme d'ingénieur Bac + 5 En Énergies renouvelables, Electrotechnique • Expérience minimum de 3 ans dans le domaine du technico-commercial est un plus 2. Savoir faire : <ul style="list-style-type: none"> • Connaissances en technique de négociation. • Maitrise des logiciels de dimensionnement est un plus • Maitrise de l'outil bureautique ; • Solides capacités rédactionnelles ; • A l'aise avec les chiffres et les calculs ;

Connaissance marketing et en relations clients ;

3. Savoir être :

- Organisé et rigoureux ;
- Réactif ;
- Dynamique ;
- Capacité d'adaptation face à des situations neuves ;
- Très bon sens relationnel avec un très bon niveau de présentation ;
- Disponibilité ;
- Résistance à des situations stressantes.