

Détail de l'offre : Chargé(e) d'affaires export Art de vivre, Santé

Partenaire	Business France
Adresse	Pékin
Ville	Pékin
Référence	21D1611821122
Titre	Chargé(e) d'affaires export Art de vivre, Santé
Description du poste	Fonctions sectorielles : Informier, conseiller et accompagner un portefeuille sectoriel d'entreprises dans leur développement sur le marché chinois sous la supervision de la Cheffe de pôle basée à Hong Kong et en collaboration étroite avec les autres bureaux de la zone et les équipes du siège. Développer une expertise sectorielle ainsi qu'un large réseau de contacts en Chine du sud. Adopter une posture de conseil auprès des clients dans leur approche du marché chinois, et les accompagner dans leur stratégie de développement export. Proposer et mettre en œuvre, en liaison avec la Cheffe de pôle AdVS une programmation annuelle d'opérations collectives de son portefeuille sectoriel. Evaluer la satisfaction du client et participer à la mesure de l'impact de l'accompagnement. Participation à l'ensemble de l'activité commerciale sous la supervision la Cheffe de pôle AdVS . Préparation des premières réponses aux entreprises et des propositions commerciales pour les entreprises du pôle AdVS, en coordination avec la Team France Export. Réalisation de prestations de services aux entreprises, organisation de missions de prospection pour des PME et/ou ETI, tests sur offre, rédactions d'études personnalisées, etc. en coordination avec la Team France Export et différents partenaires. Participation à la promotion, l'organisation et la gestion des opérations collectives : salons, missions collectives, rencontres d'acheteurs, Business Meeting, colloques ou séminaires etc. Participation à l'activité éditoriale, rédaction des brèves et articles sur les activités des pôles. Promotion du dispositif VIE, opportunité commerciale et participation à la rédaction Success stories. Participation aux activités AdVS des autres bureaux en Chine.
Type de contrat	Emploi
Société	Business France à Canton
Description de la société	Délai du dépôt de candidature : 27/01/2021 au 09/02/2021 Référence : CDD/AVS/CAN/2021 Date de prise de fonction : 16/03/2021
Localisation	Canton
Pays	Chine
Profil recherché	Compétences transverses : Bilingue français-chinois, anglais courant. Connaissance de l'Agence, de son offre et de son environnement. Capacité à rechercher de l'information en chinois, français et anglais sur les différentes sources du réseau Business France (base de données, presse spécialisée, etc). Maîtrise de la suite Office et des outils internes propres à Business France. Expertise sectorielle spécifique dans les cosmétiques serait appréciée. Connaissance du marché, des tendances, du fonctionnement du e-commerce et des problématiques réglementaires. Bonne maîtrise des présentations PPT et aisance à l'oral. Etre force de proposition de format d'opération de promotion de l'offre française cosmétique, original et sur différents formats, notamment digital. Capacité à manager une petite équipe, et travailler en mode projet. Expérience professionnelle minimum de 5 ans. Expérience en entreprise et à l'international est un plus.

Compétences comportementales :

Capacité à travailler en équipe et en réseau

Autonomie, flexibilité et capacité à traiter plusieurs dossiers en même temps et dans les délais imposés

Capacité d'adaptation face à des dossiers très différents

Qualités organisationnelles et efficacité

Compétences métiers :

Excellentes qualités commerciales : excellent sens du contact, capacité à développer un portefeuille de contacts dans un contexte chinois ; capacité à trouver des débouchés commerciaux pour les entreprises françaises ; capacité à inspirer confiance auprès des entreprises françaises sur le marché chinois.

Forte motivation pour accompagner des sociétés françaises dans leurs premiers contacts commerciaux en Chine ;

Capacité de gérer un projet (budget, prospects, rendez-vous, etc.)

Capacité à analyser des besoins des clients français et à leur proposer des actions adaptées à leurs attentes.