

Partenaire	Randstad Search
Référence	225915180
Titre	INGÉNIEUR D'AFFAIRES IT (F/H)
Description du poste	<p>Randstad Search, Cabinet Conseil en Recrutement et Approche directe, intervient dans la recherche et l'évaluation des profils Middle et Top Management. Le cabinet est présent dans les principales métropoles françaises. Les consultants du Pôle Informatique & Télécommunications mettent à votre service leur expertise métier pour vous accompagner au mieux dans votre évolution professionnelle. Client Nous recherchons pour le compte de notre client, filiale digital d'un grand groupe Industriel de l'énergie français ayant une présence internationale, Un ingénieur d'affaires IT junior (F/H) basé en IDF. Poste Rattaché au responsable commercial vous prenez en charge la gestion et le développement du portefeuille public composé de Ministères, Services de l'Etat, établissement de l'Enseignement Supérieur.... Vous êtes l'interlocuteur privilégié des Directions Générales et des Directions des Systèmes Informatiques, vous définissez la stratégie commerciale à adopter sur votre portefeuille. Vous Réalisez des actions de prospection pour gagner des nouveaux clients. Vous Participez et assurez l'Ingénierie et l'architecture des projets. La compréhension des enjeux de vos clients vous permet de construire des solutions adaptées à leurs besoins dans un esprit d'innovation. Vous êtes à l'écoute de l'évolution du marché, vous réalisez une veille active de la concurrence, des partenaires, des bureaux d'étude. Profil Formation : De formation bac + 5 ingénieur ou commerciale minimum (de type école d'ingénieur ou école de commerce). Expérience : Vous disposez d'une expérience commerciale de 3 ans minimum validée en IT ou d'architecture significative. Compétences techniques : Vous avez idéalement une bonne connaissance du marché du secteur public ainsi qu'une bonne culture technique et financière. De bonnes connaissances dans le pilotage de projets et comptes complexes seront appréciées. Compétences comportementales : Doté(e) d'un bon relationnel, d'une bonne communication écrite et orale, d'autonomie, d'adaptabilité et de capacités à convaincre, vous êtes orienté(e) résultats avec un esprit d'initiative et d'équipe. Avantages : Fixe + variable + véhicule de fonction + carte péage et essence + participation + intéressement. Pour postuler cliquer ici.</p>
Type de contrat	Emploi
Métier	Commercial / Ventes
Localisation	Malakoff
Pays	France
Secteur	SSII - Informatique - Éditeurs de logiciels