

<b>Partenaire</b>	ED CONSULTING
<b>Code postal</b>	94000
<b>Ville</b>	Val-de-Marne
<b>Référence</b>	156105102016959159
<b>Titre</b>	Responsable commercial(e) H/F (CDI)
<b>Description du poste</b>	Vous avez une expérience significative en tant que responsable commercial(e) h/f, idéalement en offre de produits techniques du type détections incendies !

Au sein de la filiale vous êtes rattaché(e) au directeur commercial France de ce business, vos missions principales avec votre équipe de 6 personnes seront les suivantes :

En fonction des directives de son encadrement, il/elle est responsable de la vente des dis produits, aux grands acteurs : prescripteurs, BE, clients directs, promoteurs etc.

Sur le plan général, vos missions principales sont les suivantes :

Management d'une équipe de 6 personnes (3 insides 3 externes)

- Vendre les produits et solutions
- Recherche et ciblage des clients à prospecter
- Utilisation des outils de reporting
- Etre garant de l'éthique du groupe
- Assister et participer aux démonstrations clients

Sur le plan technique :

- Prospection
- Animation et développement d'un réseau d'Installateurs, Bureaux d'Etudes, Entreprises Générales et Promoteurs
- Augmentation du chiffre d'affaires selon un objectif Volume-Marge
- Compte-rendu de l'activité incluant analyse des résultats et du marché
- Anticipation du chiffre à 3 mois
- Saisir les opportunités commerciales sur Sales Force
- Rechercher/renseigner des solutions techniques et commerciales avec nos clients.
- Elaboration de propositions commerciales et de dossiers techniques.
- Mise en place d'actions préventives et correctives en accord avec la hiérarchie

<b>Type de contrat</b>	Emploi
<b>Rémunération</b>	80-90/100-110 KEuros/an
<b>Métier</b>	Commercial / Ventes
<b>Localisation</b>	Roissy-en-France
<b>Pays</b>	France
<b>Profil recherché</b>	Vous êtes reconnu(e) pour votre leadership, votre sens de l'organisation, votre rigueur, votre relationnel, votre goût des challenges et votre capacité à travailler en équipe et fédérer.

Vous êtes "éleveur" et "chasseur" h/f à la fois

Vous êtes expert des produits de la détections incendies idéalment

Votre anglais est courant

Rémunération et avantages : 80/85ke brute fixe annuel variable trimestriel sur objectifs individuels (plus équipe) pouvant atteindre 25% du fixe voiture de fonction.

Déplacement 2 fois par mois sur la France maximum

**Métier** Commercial / Ventes

**Secteur** Industrie & B.T.P.