CAMPUS FRANCE

Détail de l'offre : Responsable commercial de zone export (h/f/d)

Partenaire	Blass Consulting
Adresse	Brunnsteige 15
Code postal	72622
Ville	Nürtingen
Référence	FBM20
Titre	Responsable commercial de zone export (h/f/d)
Description du poste	Dans le cadre de son activité, F3tec recherche aujourd'hui pour son unité FBM - Fonderies de Brousseval et Montreuil son : Responsable Commercial de Zone Export (H/F) (Allemagne, Autriche, Suisse - DACH) Rattaché à la Direction Commerciale Export, vous êtes amené à prospecter, développer et fidéliser une clientèle composée d'industriels sur le secteur de l'Allemagne, de l'Autriche et de la Suisse, sur lequel nous sommes déjà fortement implantés. Véritable pivot de la relation clients, vous identifierez les besoins et proposerez des solutions mieux adaptées à des domaines d'activités très variés : ferroviaire, engins BTP, machines agricoles, industrie mécanique... En charge de la prospection, de la négociation et de la réalisation des contrats de vente, vous travaillerez en grande autonomie, tout en assurant la coordination avec les différents services de l'entreprise et le reporting à la Direction Commerciale, nécessaires à finalisation de vos contrats et à la satisfaction de vos clients. Enfin, vous assurez une veille continue sur vos marchés, afin d'identifier les tendances, détecter les risques et les opportunités et être ainsi force de proposition dans la définition et de déploiement de la stratégie commerciale. Le poste nécessite 50 % de déplacement auprès de vos clients basés à l'étranger.
Type de contrat	Emploi
Métier	Commercial / Ventes
Description de la société	Blass Consulting recherche pour le compte de F3tec un responsable commercial zone export: F3tec, groupe industriel français, véritable référence dans l'univers de la fonderie, accompagne au quotidien ses clients dans leurs projets au plus près de leurs besoins. Il intègre des prestations complètes au-delà de la fourniture des seules pièces brutes, allant de l'usinage à la peinture, au traitement de surface ou à l'assemblage de fonctions complètes.
Localisation	52130 Brousseval
Pays	France
Profil recherché	Diplômé d'une formation technique et/ou commerciale (type Ecole d'Ingénieur, Ecole de commerce), vous disposez impérativement d'une expérience réussie de minimum 10 ans dans la vente de produits techniques dans un environnement B2B international. De bonnes connaissances dans le domaine de la fonderie, de la forge ou de la mécanique représentent un réel plus. Vous parlez couramment allemand et avez une bonne maitrise de l'anglais. Nous vous offrons d'intégrer une équipe dynamique et motivée, au sein d'un groupe industriel familial et indépendant, doté d'un outil de travail performant, bénéficiant d'une forte notoriété et d'un savoir-faire reconnu dans son métier Rémunération selon expérience et compétences.
Expérience	Confirmé (+ de 10 ans)
Secteur	Travail des métaux
Langues	Anglais Allemand Français