

Détail de l'offre : Développeur d'affaires - V.I.E.

Partenaire	CCI France Italie – Camera di Commercio
Adresse	Via Leone XIII, 14
Code postal	20145
Ville	Milano
Référence	21D1617802038
Titre	Développeur d'affaires - V.I.E.
Description du poste	Vous aurez un rôle actif dans le développement de MECOBAT et de son réseau en Italie, ce qui implique l'encadrement et pilotage des activités de communication, prospection, marketing, réponses à candidatures et appels d'offre, enquêtes satisfaction, reportings et la réalisation de tâches diverses liées à la stratégie d'entreprise. Vous formerez un binôme avec une Responsable administrative basée en Italie dans la région Piémont, avec une répartition de tâches à définir lors de la période initiale de votre mission. Les principales tâches sont les suivantes (liste non exhaustive) : - Participer à la définition et à la réalisation d'une stratégie commerciale court-moyen-long terme - Coordonner les idées après réunions et échanges avec la Direction, afin de synthétiser et organiser les actions et stratégies commerciale, marketing, financière, juridique, opérationnelle - Développer la communication BtoB et BtoC - Participer à la définition et à l'application d'une stratégie de marketing des réseaux sociaux - Apporter des solutions, projets, ecc... pour développer le chiffre d'affaire de manière directe (nouveaux clients ou produits) ou de manière indirecte (marketing, communication), - Participer à la mise en place d'accords commerciaux et partenariats avec clients et fournisseurs - Proposer les éventuelles adaptations d'activité ou de méthodes de travail en fonction du marché local - Réponses à candidatures et appels d'offre - Enquêtes satisfaction - Réfléchir aux méthodes et rédiger les procédures de suivi de l'activité et des résultats - Formaliser les reportings périodiques - Participer aux réunions soit présentes en Italie ou en France, soit en visio - Référer à la Responsable administrative basée en Italie - Référer au Directeur basé en France
Type de contrat	Autre
Société	MECOBAT
Description de la société	Bureau d'études en ingénierie du bâtiment basé à Nanterre (92000), MECOBAT conçoit et conduit la réalisation d'opérations de logements collectifs, d'établissements recevant du public (ERP) ou encore de bâtiments tertiaires et bureaux/activité, en neuf ou en réhabilitation. Créé 2008 par M. Rocco Ferreri, son directeur, MECOBAT est aujourd'hui reconnu en France par les architectes et par les maîtres d'ouvrage pour son sérieux et son efficacité. La conjoncture actuelle semble propice à une installation de MECOBAT sur le marché italien pour plusieurs raisons. Le projet d'export s'envisage sous 2 axes : - Le développement de la collaboration avec les agences d'architectes italiennes qui souhaitent de plus en plus s'ancrer sur le marché français. Nous souhaitons développer ces collaborations qui nous permettent d'apporter des solutions et des couleurs différentes à nos projets. Les architectes italiens ont très bonne réputation mais les agences ont besoin d'un point d'entrée sur les projets et nous pourrions être ce point. - Le second axe, le plus important dans ce dossier, concerne l'export de nos services de conception tous corps d'états, multidisciplinaire, voire de contractant général, pour des

projets de construction et de réhabilitation en Italie. Sur ce point, notre offre trouve clairement un écho sur un marché où la réputation des bureaux d'études multidisciplinaires français est excellente.

MECOBAT a comme objectif de créer en Italie un réseau d'affiliés et proposer une méthode de travail et une qualité de service certifiées.

Localisation Milan
Pays Italie

Profil recherché Issu(e) d'une Ecole d'Ingénierie ou de Commerce, vous avez acquis pendant votre formation les bases de stratégie et pilotage d'entreprise ainsi que les notions de développement des affaires.

Vous avez une bonne connaissance des termes techniques et administratifs liés au monde de la construction, des approches commercial et marketing et des approches communication.

Vous êtes rigoureux (se), autonome, organisé(e) et soucieux (se) de délivrer un travail de qualité.

Vous êtes passionné(e), curieux(se) et désireux (se) d'apprendre.

Vous aimez être force de proposition.

La maîtrise de la langue italienne est essentielle.

Compétences techniques :

- Analyser et proposer les modèles et stratégies d'entreprise
- Rédiger les business plans et organigrammes
- Connaître les termes techniques et administratifs liés au monde de la construction
- Connaître le déroulement et les acteurs intervenant dans une opération de construction ou de réhabilitation
- Maîtriser les logiciels de bureautique (Word, Excel, Outlook, Project) et être doté(e) de bonnes capacités rédactionnelles
- Pratiquer les réseaux sociaux (LinkedIn)
- Maîtriser la langue italienne

Compétences organisationnelles :

- Accomplir ses activités conformément aux procédures et réglementations, respecter et appliquer les méthodes et instructions,
- Savoir analyser et synthétiser des informations techniques,
- Être force de solutions et/ou de propositions alternatives,
- Réaliser les activités selon un ordre de priorité défini,
- Compléter de manière exhaustive son agenda électronique, respecter les horaires de travail du bureau.

Compétences relationnelles :

- Faire remonter et descendre les informations nécessaires
- Alerter en cas d'anomalie,
- Être capable de s'exprimer en public, d'animer une réunion,
- Savoir communiquer avec ses collègues et avec les autres interlocuteurs clients, fournisseurs, partenaires