

<b>Partenaire</b>	Randstad Search
<b>Référence</b>	220969601
<b>Titre</b>	INGÉNIEUR COMMERCIAL H/F
<b>Description du poste</b>	<p>Randstad Search, Cabinet Conseil en Recrutement et Approche directe, intervient dans la recherche et l'évaluation des profils Middle et Top Management. Le cabinet est présent dans les principales métropoles françaises. Les consultants du Pôle Commercial, Retail, Marketing mettent à votre service leur expertise métier pour vous accompagner au mieux dans votre évolution professionnelle. Client Nous recherchons pour le compte de notre client un éditeur de logiciels un Ingénieur Commercial f/h. Poste Intégré au sein de la Direction Commerce &amp; Marketing, vous aurez la responsabilité d'identifier des prospects du secteur de l'Assurance des biens et des personnes et de construire une relation de confiance sur le moyen long terme en amont de la signature. Vous assurerez, en autonomie, la coordination avec les équipes internes (gestion de projet) et la rédaction de l'offre commerciale ainsi que les négociations avec les clients/prospects. Vous prendrez également en charge la gestion et le développement de vos clients afin d'apporter une réponse globale, sur mesure et innovante aux problématiques de vos interlocuteurs. Vous serez le référent auprès de vos clients tout au long du cycle de vente, de la détection des besoins à la fidélisation. La relation clients sera ensuite gérée par les différents services de l'entreprise vous laissant ainsi l'opportunité de vous concentrer uniquement sur le développement et la fertilisation de votre portefeuille. Profil De formation supérieure technique ou commerciale, vous avez géré au moins durant 5 ans des projets complexes sur la GED. La connaissance du monde de l'Assurance est un plus. Des déplacements fréquents sur le territoire géographique national sont à prévoir. Vous possédez une forte appétence pour le développement commercial et êtes doté d'une excellente capacité de rédaction et de négociation. Vous êtes précis, rigoureux et vous savez vous adapter à des interlocuteurs de haut niveau. Vous êtes reconnu pour votre sens de l'analyse, votre curiosité et votre implication. Vous êtes force de proposition afin d'apporter des solutions commerciales concrètes et novatrices aux problèmes qui vous sont posés. Pour postuler cliquer ici.</p>
<b>Type de contrat</b>	Emploi
<b>Métier</b>	Commercial / Ventes
<b>Localisation</b>	Creteil
<b>Pays</b>	France
<b>Secteur</b>	SSII - Informatique - Éditeurs de logiciels