CAMPUS FRANCE

## Détail de l'offre : Business Developer Indonésien

| | |
|---|---|
| **Partenaire** | Aviaco |
| **Adresse** | Technoparc des Florides, Îlot Carmin BAT 4 |
| **Code postal** | 13700 |
| **Ville** | Marignane |
| **Référence** | 21D1613383391 |
| **Titre** | Business Developer Indonésien |
| **Description du poste** | Descriptif du poste<br><br>Rattaché/e à la Head of Sales, tu auras pour mission de maintenir notre base de clients existants et<br>de prospecter de nouveaux clients afin de développer notre activité<br>Aussi tu devras :<br>· * Au travers de tes actions marketing, représenter l'image de marque de la société et agir en<br>ambassadeur.<br>* Maintenir un contact permanent avec les clients existants.<br>* T'assurer d'être en mesure de pourvoir aux besoins des clients et continuer à leur vendre des pièces<br>et sous-ensembles.<br>* Prospecter dans la zone pour acquérir de nouveaux clients.<br>* Établir des relations de confiance avec les clients existants et potentiels.<br>* Répondre aux demandes de prix et de délais.<br>* Négocier avec le client pour finaliser les ventes de nos produits.<br>* Négocier et passer des commandes auprès de nos fournisseurs pour assurer la livraison des produits<br>aux clients.<br>* Assurer le suivi des commandes jusqu'à la livraison en respectant nos engagements de délais et de<br>qualité.<br>* Actualiser la base de données des produits référencés.<br>* Mettre à jour la base de données clients. |
| **Type de contrat** | Emploi |
| **Métier** | Commercial / Ventes |
| **Description de la société** | Aviaco France est un centre de démantèlement d'hélicoptères spécialisé dans la vente de pièces<br>détachées. Nous sommes situés à Marignane au sein de bureaux fraîchement construits.<br><br>Notre équipe internationale est à la recherche de sa nouvelle recrue. Dans le cadre du développement<br>de notre activité, nous recherchons un/e commercial/e F/H trilingue<br>Anglais/Français/Indonésien. |
| **Localisation** | Jakarta |
| **Pays** | Indonésie |
| **Profil recherché** | Profil recherché<br>· Bac+4/5 (École d'ingénieur/École de Commerce/Université)<br>· Connaissances générales dans le domaine des Ventes<br>· Capacité à travailler en équipe<br>· Rigueur, autonomie et dynamisme<br>· Un bon sens de l'organisationnel<br>· Capacité rédactionnelle<br>· Orthographe irréprochable<br>· Force de persuasion et vivacité<br>· Gout du contact et de la relation commerciale<br>· Maîtrise des outils informatique (Word, Excel, PowerPoint)<br>• Français, Anglais et Indonésien courant (niveau négociation).<br><br>En résumé, tu aimes les défis, tu as une fibre commerciale et un sens de la persuasion. |

Tu es un entrepreneur : un profil chasseur et volontaire qui aime apprendre. Ta réussite et ton
implication te permettra d'évoluer au sein de notre jeune équipe. Tu parles anglais et indonésien
couramment. Tu as envie de participer à la bonne humeur qui règne dans nos locaux !

Si tu penses réunir ces critères, postule en envoyant un CV et une courte lettre de motivation et nous
serons ravis d'échanger avec toi !!

Chez Aviaco, nous t'offrons l'opportunité de rejoindre un projet dynamique et international, une
équipe soudée et motivée et la possibilité de t'épanouir dans un environnement stimulant !

Type d'emploi : Temps plein, CDI

**Secteur** Aéronautique - Spatial - Matériels de transport

**Langues** Français