

Partenaire	DRAGONFLY GROUP HR CONSULTING
Adresse	Shanghai
Ville	Paris - Shanghai - Pékin - Guangzhou - Shenzhen - Hong Kong - Singapour
Référence	CF-BD-Paris
Titre	Responsable du développement commercial / Business Development Manager
Description du poste	<ul style="list-style-type: none"> · Le rôle consiste à identifier et approcher les entreprises (grands groupes comme PME) ayant des intérêts stratégiques ou commerciaux en Chine ou en Asie pour les convaincre de souscrire aux services proposés par l'agence conseil. · Le/la Responsable du développement commercial participe aussi à l'évolution des services offerts grâce à sa bonne connaissance des besoins des entreprises cibles. · Salaire fixe plus bonus en fonction des résultats.
Type de contrat	Emploi
Métier	Commercial / Ventes Conseil / Stratégie
Société	DRAGONFLY GROUP HR CONSULTING pour l'un de nos clients (agence de conseil stratégique pour le marché chinois)
Description de la société	<p>Notre Client est une agence de conseil qui accompagne les entreprises françaises dans leur développement en Chine. Grâce à son expertise reconnue, elle offre à ses clients :</p> <ul style="list-style-type: none"> · Une meilleure compréhension du marché chinois et de ses différents acteurs (consommateurs, entreprises, administrations, prestataires) · Une meilleure implantation ou développement sur ce marché
Localisation	Paris
Pays	France
Profil recherché	<ul style="list-style-type: none"> · Expérience d'environ 3 ans dans le domaine de l'activité de conseil aux entreprises · Pratique de l'anglais et du mandarin.
Expérience	Débutant (-3 ans)
Secteur	Audit - Conseils Services Divers aux entreprises
Langues	Anglais Chinois (mandarin) Français